

De tijd dat land- en tuinbouwers bijna uitsluitend met hun velden en dieren bezig waren en hooguit één keer per jaar bij hun beroepsorganisatie langs kwamen om hun belastingaangifte in te vullen is lang voorbij. Zoals andere KMO's worden ook land- en tuinbouwers overstelpt met boekhoudingen, aangiften en formulieren allerhande. "In tegenstelling tot wat de overheid soms beweert, is de papierberg de laatste jaren nog gevoelig toegenomen", aldus Noël DEVISCH, Voorzitter Boerenbond. "Als beroepsorganisatie streven wij naar een ver doorgedreven administratieve vereenvoudiging, maar dit lijkt niet van de grond te komen. Niets is blijkbaar moeilijker dan vereenvoudigen. De meeste telers hebben dan ook externe hulp nodig om de klus te klaren. Want het moet gezegd, weinigen zien nog door de bomen het bos."



IAB : De land- en tuinbouw maakt een moeilijke periode door. Hoe evolueert de sector ten aanzien van andere sectoren?

Noël DEVISCH: Het aantal landbouwbedrijven daalt de laatste jaren gemiddeld met drie tot vier procent. De inkomens staan onder druk en bereiken nog nauwelijks 70 % van het inkomen van andere sectoren.

Ook voor accountants en belastingconsulenten bijgevolg op het eerste

zicht een weinig aantrekkelijke sector. En toch is het tegendeel waar. Door de toegenomen complexiteit op gebied van reglementeringen, fiscaliteit, milieu, tewerkstelling, is het werkvolume gevoelig toegenomen. Door de stijgende concurrentie en de druk op het inkomen, is een degelijke bedrijfsboekhouding onontbeerlijk.

IAB : Voor het nakomen van hun fiscale verplichtingen kunnen boeren en tuinder sinds lange tijd gebruik

maken van een forfait. Hebt u enig idee hoeveel onder hen met dit systeem werken?

Noël DEVISCH: Zowel het forfaitair inkomensysteem als de bijzondere landbouwregeling inzake BTW, hebben het grote voordeel dat zij administratief eenvoudig zijn. Van de 57.000 land- en tuinbouwbedrijven die ons land rijk is, maken precies twee derden gebruik van het forfaitair fiscaal systeem. Dit betekent evenwel ook dat één derde

van de bedrijven een boekhouding voert. Dit aandeel stijgt nog voortdurend. De keuze wordt vooral bepaald door het niveau van de investeringen op het bedrijf. De accountant of belastingconsulent speelt een belangrijke rol in het bepalen van de meest aangewezen keuze: forfaitair fiscaal systeem of niet?

IAB : Waar moeten we de bedrijven situeren die niet voor het forfaitaire systeem opteren?

Noël DEVISCH: Vooral in de tuinbouw en in de intensieve veehouderij, waar de investeringen in serres en stallen wel eens boven het miljoen Euro uitstijgen, verlaat men het forfaitaire systeem. Voor een aantal gespecialiseerde teelten is het forfait zelfs niet meer toegelaten. Het is trouwens ook in deze sectoren dat men het grootste aantal vennootschappen aantreft, hoewel "grootste" in deze een relatief begrip is. Slechts 3000 landbouwbedrijven of iets meer dan 5 % van het totaal heeft de vorm aangenomen van een vennootschap. Ongeveer één derde hiervan koos voor de landbouwvennootschap, een burgerlijke vennootschap waarvoor een aantal specifieke bepalingen (o.a. inzake de pachtwet) gelden. Deze vennootschapsvorm is niet onderworpen aan de wet op de boekhouding en de jaarrekening. Dit is wel het geval voor de overige 2000 handelsvennootschappen (vooral BVBA's).

IAB : Aan welk profiel moet een accountant en/of belastingconsulent die de landbouwsector wil adviseren, volgens u beantwoorden?

Noël DEVISCH : De evolutie enerzijds naar meer boekhoudingen en

anderzijds naar meer vennootschappen in de land- en tuinbouw brengt met zich mee dat steeds meer accountants en belastingconsulenten aangesproken worden als professionele dienstverleners. Land- en tuinbouwers gaan inderdaad op zoek naar adviseurs die over een gedegen sector kennis beschikken om hen bij te staan.

**“Deskundige
bijstand
noodzakelijk
voor land-
en tuin-
bouwers”**

Dit is niet alleen het geval op fiscaal-boekhoudkundig vlak, maar betreft ook de complexe subsidieregeling samen met juridische, milieu-technische en bedrijfseconomische domeinen.

De land- en tuinbouwer vindt het immers belangrijk om zich door één vertrouwenspersoon of één kantoor in al zijn administratieve verplichtingen te laten bijstaan.

De uitdaging voor de professionele dienstverlener bestaat er dan ook in om met de grootst mogelijke kennis een efficiënte dienstverlening aan te bieden tegen een betaalbare prijs. Het belangrijkste is evenwel de kwaliteit van de dienstverlening en van de adviezen. Goed advies betaalt zichzelf. Dit wordt ook meer en meer in de agrarische sector ervaren.

IAB : Een aantal bedrijven voert ook een bedrijfseconomische boekhouding. Wat is daarvan precies de functie?

Noël DEVISCH : Ruim 20.000 land- en tuinbouwbedrijven voeren inderdaad een bedrijfseconomische boekhouding in het kader van een aantal steunmaatregelen (rente-subsidies en kapitaalpremies) die in de sector gelden.

Dit boekhoudsysteem heeft een totaal andere finaliteit dan de "fiscale" boekhouding.

De bedrijfseconomische boekhoudingen zijn daarenboven sectorspecifiek. Zo wordt het boekjaar afgesloten in functie van het teeltseizoen (bv. voor de hardfruitsector is dit einde juni, wanneer de volledige oogst van het vorige jaar verkocht is). De boekhouding bevat naast de evidente economische gegevens ook heel wat technische gegevens met het oog op een optimale bedrijfsvoering.

Deze gegevens worden geanalyseerd en vergeleken, enerzijds intern t.o.v. de vorige jaren, anderzijds extern t.o.v. andere soortgelijke bedrijven. De resultaten worden regelmatig besproken in studieclubs onder soortgenoten en blijken voor de deelnemers een onschatbare bron van informatie te bieden.

Ook op dit vlak is een rol weggelegd voor de accountants die een actieve belangstelling opbrengen voor de sector in zijn geheel en die in staat zijn agrarische kennis en boekhoudtechnieken te combineren. De moderne boer of tuinder moet al zijn energie kunnen steken in het beheer van zijn bedrijf en streeft ernaar zoveel mogelijk administratieve verplichtingen uit te besteden aan bekwaame adviseurs en accountants/belastingconsulenten. ¶