

# Interview met André Bert en Benoît Vanderstichelen

## Blijf toekomstgericht denken

In de aanloop naar de belangrijke verkiezingen voor ons beroep blikken voorzitter André Bert en ondervoorzitter Benoît Vanderstichelen terug op de grote verwezenlijkingen van hun mandaat, dat voor de eerste zes en voor de tweede drie jaar bestreek. Een woordje uitleg.

**André Bert:** Eén van de prioriteiten die tijdens dit voorzitterschap werden vooropgesteld, en nog op stapel blijven staan, is de wens om een specifiek diploma in te voeren voor de toegang tot de titel van accountant, en zelfs van belastingconsulent. Om de redenering achter dit initiatief te vatten, moeten we uitgaan van de huidige toestand. Voor de belastingconsulenten is de toestand vrij eenvoudig: we hebben ongeveer 80 % universitair en 20 % bachelors of gegradueerden uit het hoger onderwijs van het korte type. Aan de kant van de accountants is de verhouding echter bijna omgekeerd. Onze bedoeling is een diploma in te stellen dat rekening houdt met dit landschap. U moet weten dat momenteel slechts 5 tot 6 % van de gediplomeerden in de accountancy van het korte type lid worden van ons Instituut. En zo loopt ons streven naar een specifiek diploma voor het beroep van accountant momenteel stuk op deze realiteit: het is moeilijk om van het onderwijsnet te eisen zijn leerprogramma af te stemmen op slechts 5 of 6 % van zijn gediplomeerden. De kwestie blijft hangende, maar wij werken aan een oplossing en wij verliezen de moed niet om ooit een diploma van accountant door te drukken, zoals in Nederland of in Groot-Brittannië.

**Benoît Vanderstichelen:** Wij ijveren er ook voor dat onze leden hun voorkeuractiviteiten zouden kunnen afficheren, zoals de advocaten hun voorkeurmateries mogen bekendmaken. Die vakgebieden zullen bekendgemaakt worden via de website van ons Instituut.

**André Bert:** Ik grijp de kans aan om erop te wijzen dat de website van het IAB de laatste jaren fel verbeterd is. Elk lid

heeft toegang tot die website en kan er de hem betreffende officiële informatie terugvinden en die gedeeltelijk wijzigen in geval van vergissing of onnauwkeurigheid. Zoals Benoît net zei, is het dus via die website dat het lid zijn voorkeurmateries, de aard van de opdrachten die hij uitvoert, en zelfs de soort cliënteel die hij beoogt, de omvang van zijn cliënteel, de lokalisatie ervan en ook de werktaal of -talen die onze confrater beheerst, kan aangeven. Uiteraard moeten ze de regels van het spel volgen en bijvoorbeeld niet aangeven dat ze gespecialiseerd zijn in ... alles!

**Benoît Vanderstichelen:** Ik wil een cruciaal punt benadrukken: het is zeker niet de bedoeling de kleinere tegen de grotere kantoren, of de allrounders tegen de specialisten op te zetten. Het gaat gewoon om aanvullende informatie over onze leden. Die vermelding van voorkeurmateries zal trouwens geen effect hebben op de zoekmachine van het IAB. Al onze leden worden en zullen gelijk behandeld blijven.

**André Bert:** Die lijst zal gepromoot worden als referentielijst bij onze economische partners, met name de kamers van koophandel, de belangenverenigingen van de ondernemers, zoals Unizo, VOKA, de UCM of de UWE. En natuurlijk ook bij de federale, gewestelijke of internationale instellingen. Als alles naar wens verloopt, zal deze module tegen eind maart 2013 toegankelijk zijn voor onze leden.

**Benoît Vanderstichelen:** Tijdens onze ambtstermijn als voorzitter en ondervoorzitter hebben wij ons ook ingespannen om ervoor te zorgen dat ons beroep klaar staat voor de doorbraak van de elektronische facturering. Het IAB zal er

## INTERVIEW

alles aan doen om de elektronische facturering bij zijn leden te promoten, maar op voorwaarde dat de elektronische factuur de informatie bevat die nodig en van belang is voor de boekhoudkundige factuur. De volledige inputkant is dus van belang. Ik denk – en mijn vriend André zal mij niet tegenspreken – dat de toegevoegde waarde van onze leden niet in het inputten ligt: onze taak is adviesverlening, de uitwerking van boordtabellen en de grondige opvolging van onze cliënten. Kortom, de elektronische facturering moet voor onze confraters tijd vrijmaken, waardoor ze zich aan hun echte toegevoegde waarde kunnen wijden: de kmo's adviseren.

**André Bert:** Eén van onze opdrachten als autoriteit van het IAB is het leven van onze leden gemakkelijker maken. Wij zouden voor onze leden graag een enig mandaat bij de administraties, en dan vooral bij de fiscale administratie, invoeren: wij zouden onze confraters de mogelijkheid willen bieden om zich met één enkele handeling te identificeren voor alle materies die onder de FOD Financiën vallen. Dat wordt "single one access" genoemd.

**Benoît Vanderstichelen:** Vervolgens zou dat kunnen evolueren naar een enig mandaat, waaraan een aantal diensten en/of informatie kan worden toegevoegd. Wij denken bijvoorbeeld aan een real-time kennisgeving van de mandataris en beheer van de verantwoordingsstukken. Dit zou de verbintenis moeten inhouden dat alle briefwisseling en officiële stukken tussen de fiscale administratie en een belastingplichtige (natuurlijke persoon of onderneming), volgens te bepalen formules en bij voorkeur via elektronische weg, terzelfdertijd ter kennis worden gebracht van de geldig gemandateerde boekhoudkundige of fiscale beroepsbeoefenaar. Nog een wens waarvoor we ons tijdens ons voorzitterschap ingezet hebben, is trachten te bereiken dat ons Instituut vooraf geconsulteerd wordt, vóór de invoering van een nieuwe wet, maatregel of administratieve circulaire. Ik denk bijvoorbeeld aan de berekening van het voordeel alle aard op de bedrijfswagens, een systeem dat veel kritiek heeft uitgelokt – en terecht – wegens de complexiteit ervan. In dat geval had de fiscale administratie er beter aan gedaan om samen met ons beroep vooruit te denken, om dergelijke ellende te vermijden. Het is bijvoorbeeld een goed idee om naar de databank van Febiac te verwijzen, maar niet er vergeten bij te zeggen dat die databank niet kosteloos is. Hetzelfde geldt voor de fameuze bijkomende heffing van 4 % op de roerende voorheffing. Hadden ze ons vooraf geconsulteerd, dan had alle rompslomp, die men uiteindelijk heeft laten varen, vermeden kunnen worden!

**André Bert:** Ik stel ook vast dat de regering – en zeer legitiem – de strijd wil aangaan tegen de fiscale fraude. Het

enige probleem is dat in die strijd steeds meer een beroep wordt gedaan op onze leden, en dit gaat zo ver dat ze bijna verzocht worden het hulpje van de fiscus te worden, terwijl we één ding voor ogen moeten houden: de meerderheid van de fiscale fraudeurs zijn geen leden van het IAB. Het zijn daarentegen adviseurs zonder enige deontologie, zonder een officieel beschermde titel.

**Benoît Vanderstichelen:** In de regering bestaat momenteel duidelijk de vaste wil om de economische beroepen er toe te dwingen hun cliënten eerder aan te geven bij de CFI. Behalve dat het niet onze opdracht is om onze cliënten aan te geven, wordt ook de kwestie gesteld van de ongelijke behandeling tussen de advocaten aan de ene kant en de economische beroepen aan de andere kant. Eén van onze competenties is, net zoals de advocaten, het verstrekken van juridisch advies. Het zou dan ook weinig logisch zijn dat een advocaat, onder het mom van de vertrouwelijkheid, hetgeen hij vernomen heeft, voor zich mag houden, terwijl een economische beroeper zijn cliënt bij de CFI moet aangeven. Ze mogen zich niet mispakken: hoewel het gerechtvaardigd is om beroepsbeoefenaars uit de sector met de strijd tegen de fiscale fraude te associëren, mogen de taken van de enen en de anderen niet door elkaar worden gehaald. Wij dienen niet om het werk van de controleurs te doen. Net zoals er geen sprake van kan zijn een belastingconsulent als een medeplichtige of mededader van fiscale fraude te aanzien. Wij zullen dat blijven herhalen tegen onze politici.

**André Bert:** Tijdens mijn voorzitterschap hebben wij ook getracht het Instituut dichterbij de leden te brengen. Niet alleen met de tools die wij de leden ter beschikking stellen – opdrachtbrief, permanente vorming of actieplan voor de kwaliteitstoetsing – maar ook door onze aanwezigheid ter plaatse, dichtbij de werkplek van onze leden. De laatste zes jaar werd die actie voornamelijk geconcretiseerd door de drie uitgaven van onze roadshow doorheen de provincies. Dat gold bijvoorbeeld voor de invoering van de kwaliteitstoetsing, waarvoor we met onze leden en confraters enorm veel informatie dienden uit te wisselen.

**Benoît Vanderstichelen:** Als één van onze realisaties zou ik ook de opwaardering van onze studiedienst willen vermelden. Wij hebben onze leden ook zeer efficiënte en zeer nuttige handleidingen kunnen bezorgen, zoals de Praktische Gids Ven.b en PB, maar we hebben al onze leden ook toegang kunnen verschaffen tot een zeer complete databank van alle Belgische ondernemingen. Onze leden hebben niet alleen toegang tot de jaarrekeningen van deze ondernemingen, maar ze hebben ook de beschikking over een financiële analyse van deze rekeningen. Dergelijke diensten zijn onder normale omstandigheden zeer duur maar zijn in de bijdrage

van onze leden vervat. Ik denk dat de commerciële waarde van deze tools waarover de leden kunnen beschikken, de kostprijs van de jaarlijkse bijdrage ruimschoots overstijgt.

**André Bert:** Maar er is meer dan de fiscaliteit, het Wetboek van Vennootschappen of de jaarrekeningen van de ondernemingen: wij hebben onze leden ook tools willen bezorgen om hun kantoor beter te beheren. Deze tools zijn beschikbaar op onze website en bieden de oplossing om het beheer en de interne kwaliteit van het kantoor te verbeteren. We hebben zelfs een Witboek opgesteld, dat, in tien essentiële elementen en ongeveer 100 bladzijden, uiteenzet hoe u uw kantoor beter kunt beheren. Ook dat hebben wij op onze lokale roadshows voorgesteld. Onze boodschap blijft dus: wij hebben inderdaad een kwaliteitstoetsing ingevoerd, maar wij hebben onze confraters niet aan hun lot overgelaten. Wij hebben hun de middelen verschaft om die kwaliteit te verbeteren! Onze filosofie is bijstand en begeleiding, geen sanctionering! Dat is onze rode draad.

**Benoît Vanderstichelen:** Ook betreffende het imago van het beroep hebben we heel wat vooruitgang geboekt. We hebben op de Vlaamse en Franstalige openbare zenders een radiocampagne gevoerd. We hebben ook onze website geüpdatet en fameus verbeterd. En dan hebben we nog onze rechtstreekse communicatie naar de leden toe verbeterd, zonder de affichecampagne of de nieuwe brochure die de verdiensten van het beroep aanprijst, te vergeten. Voor het ogenblik wordt het accent eerder gelegd op de accountants dan op de belastingconsulenten. Wat we willen bereiken, is dat het publiek beter een onderscheid kan maken tussen de beroepen van accountant en van boekhouder. Alles welbeschouwd, is het normaal dat de rollen verschillen, want ze hebben ook een andere opdracht.

**Benoît Vanderstichelen:** Tijdens ons mandaat hebben we ook een “jongerenplatform” gecreëerd. De idee was de

jongeren te betrekken bij het beheer van het Instituut. Waarom vooral de “jongeren”? Omdat we vastgesteld hebben dat ze niet genoeg betrokken waren bij het Instituut. Dat is jammer, want het zijn de jongeren die ons Instituut naar de toekomst zullen leiden. Het was dan ook de bedoeling ze te sensibiliseren, onder meer door de oprichting van vier werkgroepen met thema’s die de jongeren van het beroep interesseren. Voorts denkt het Instituut aan een stichting, naar het voorbeeld van de stichting die al bij onze vrienden van het Instituut van de Bedrijfsrevisoren bestaat.

**André Bert:** Die stichting zal tot doel hebben de accountants, de belastingconsulenten en derden advies te verstrekken. Via deze stichting zullen we proberen objectieve informatie over onze vakvaardigheden te verspreiden. Eén van de opdrachten van de stichting zal ook de promotie van onze beroepen van accountant en belastingconsulent zijn, maar ook het zoeken van sponsoring, om ons te helpen de kwaliteit van onze opleidingen te verbeteren. Maar opgelet: het gaat hier wel degelijk om een algemene opleiding en niet om gespecialiseerde opleidingen, die uiteraard voorbehouden blijven aan de beroepsverenigingen. Er is geen sprake van de plaats van de lokale verenigingen in te nemen, maar het gaat hier wel om een “teach the teachers”-doelstelling. Wij beschikken trouwens nu al over de lokalen waarin we dat intern kunnen doen. Nog een woordje over onze nieuwe lokalen: ze hebben het ons mogelijk gemaakt het merkimago van het Instituut bij onze leden, maar ook tegenover de buitenwereld, te verbeteren. Die lokalen zijn niet alleen moderner, maar ook functioneler, en dankzij die functionaliteit kunnen wij belangrijke vergaderingen organiseren, zoals die van de FEE. In wezen heeft het voorzitterschap altijd drie even belangrijke elementen voor ogen gehad: het beroep – de leden – het Instituut. Ik hoop dat wij erin geslaagd zijn dat ook aan onze confraters duidelijk te maken. Dat is alleszins onze wens. ●